



## 製品開発に向けたプロジェクトのハンズオン支援について

新規事業開発の専門ノウハウを持つ株式会社アルファドライブによる、プロジェクトの進捗状況の共有や次のステップの明確化のためのハンズオン支援を受けることができます（1ヶ月に1～2回）。また、プロジェクトの検討フェーズに合わせ、以下のそれぞれのポイントについて具体的なアドバイスや次の検討事項を提示します。

### ○新規事業開発のポイント

#### ①顧客課題の特定

顧客ヒアリングを通じて、表出している課題の背景にある構造を明らかにし、解決策の方向性を定めます。

#### ②プロトタイプ検証

解決策の検証を行うにあたって必要最低限の時間とコストでプロトタイプを構築し、仮説検証を行います。

#### ③ビジネスモデルの構築

“正しい”価格設定をした上で、利益の残りやすいマネタイズモデルを構築します。

#### ④マーケティング戦略策定

提供するソリューションを効果的に販売していくためのマーケティング戦略を策定します。

#### ⑤事業計画の策定

新規事業開発において意味のある事業計画を作成し、様々なシナリオをシミュレーションします。

#### ⑥投資の獲得

事業資金を獲得するために、決裁者の意思決定に必要な情報を整理し、プレゼンテーションを行います。

### ○株式会社アルファドライブについて

企業内新規事業開発支援を専門とする企業です

- ・ 3,000件を超える新規事業を支援して来た専門ノウハウ
- ・ 新規事業を立ち上げたことのあるメンバーのみで構成
- ・ 高知県における新規事業開発、人材育成、創業支援の実績



麻生 要一

(株)アルファドライブ  
代表取締役社長  
(株)ニューズビックス  
執行役員

東京大学経済学部卒。株式会社リクルートで新規事業を立ち上げ、子会社を設立。ゼロから150人規模まで事業を拡大後、リクルートホールディングスの新規事業開発室長として約1500の新規事業及び約300社のベンチャー企業の立ち上げを支援した経験を経て、アルファドライブを創業。

【ハンズオン支援に関する問い合わせ先】

株式会社アルファドライブ

担当：宇都宮 [kochi-oip@alphadrive.co.jp](mailto:kochi-oip@alphadrive.co.jp)

ホームページ：<https://alphadrive.co.jp/>

AlphaDrive

